

Wir sind das führende Unternehmen in den Bereichen Schulmaterial, Werken und Gestalten sowie Lernmedien. Unsere Produkte vertreiben wir in der ganzen Schweiz.

Im Zuge der Nachfolgebesezung suchen wir **per 1. Januar 2026** oder nach Vereinbarung in unserem Hauptsitz in Herzogenbuchsee eine dienstleistungsorientierte und kommunikative Persönlichkeit mit einem gewinnenden Auftreten in der Funktion als

Verkaufsgebietsleiter/in West (Deutschschweiz) (80%–100%)

Als Verkaufsgebietsleiter/in West sind Sie für die erfolgreiche Positionierung unseres Unternehmens sowie für die Umsetzung der Marktbearbeitungsstrategie und das Erreichen der Verkaufsziele verantwortlich. Ihr Verkaufsgebiet umfasst die deutschsprachige Westhälfte der Schweiz (BE, AG, SO, BL, BS, LU, VS, FR – ohne Romandie).

Sie bilden die Schnittstelle zwischen der Kundschaft und unserem Unternehmen. Sie betreuen Kundinnen und Kunden, analysieren Strukturen auf Seite unserer Kundschaft und versuchen, Verkaufsprozesse durch individuelle Beratung und passende Lösungen zu optimieren. Dazu gehört auch die kontinuierliche Marktbeobachtung. Zudem entwickeln Sie die Beziehungen zu Kundinnen und Kunden strategisch weiter, einerseits durch den Ausbau bestehender Beziehungen, andererseits durch die Akquise neuer Kundschaft.

Ihre Aufgaben

- Führung und Betreuung des Aussendienstes West
- Gewinnung neuer Kundschaft und Entwicklung des Kundschaftsstammes
- Auswertung und Analyse der CRM-Daten, Massnahmen ableiten
- Betreuung E-Shop (vorwiegend auf Seite der Kundschaft)
- 50% Aussendiensttätigkeit

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung im Verkauf (vorzugsweise Verkaufsfachmann/-frau mit eidg. Fachausweis) und/oder abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaftslehre HF oder ähnlich
- Deutsch stilsicher in Wort und Schrift, Französisch von Vorteil
- Fundierte und mehrjährige Erfahrung im Verkaufsaussendienst und/oder im Verkaufsinendienst
- Gute EDV-Anwendungskenntnisse
- Selbstständige, zuverlässige Arbeitsweise
- Idealalter: 30–40 Jahre

Unser Angebot

- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung
- Sorgfältige und ausführliche Einarbeitung
- Berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Angenehmes Arbeitsklima

Für ergänzende Fragen steht Ihnen unser Marketing- und Verkaufsleiter, Herr Mauro Triozzi gerne zur Verfügung (Tel. 062 956 44 17).

Wir freuen uns auf Ihr vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail an:
Frau Daniela Muff, Personalleiterin, Tel. 062 956 44 66, daniela.muff@ingold-biwa.ch